

Rådgiver til projektsalg

Rustfrit stål til spektakulære projekter!

Rustfrit stål er den intelligente løsning. Som ekstern rådgiver hos Arminox bliver du arkitektens, ingeniørens, bygherrens og entreprenørernes sparringspartner – til gavn for arkitektur, konstruktioner, bæredygtighed og økonomi.

Gør en forskel med intelligente løsninger

ARMINOX® var internationalt blandt de første til at udvikle rustfrit stålarmering, og er i dag en af verdens førende leverandører heraf til brug for bygge- og anlægsbranchen flere steder i verden.

Vi har leveret rustfrit stål til nogle af de mest spektakulære bro- og anlægsprojekter i verden.

Styrken ligger i vores viden om rustfrit stål og den intelligente anvendelse, hvor rustfrit stål i høj grad bidrager til at forlænge levetiden; bidrager til reduktion af materialer (især beton) og CO₂; samt sikrer slankere konstruktioner. Denne viden fortjener byggeriet endnu mere gavn af og vi søger derfor nu en rådgiver med solid teknisk baggrund og forståelse for konstruktioner, bygningsfysik og bæredygtigt byggeri – og gerne med international erfaring.

Din rolle

Du bliver en central del af vores salg og rådgivning på p.t. 6 kollegaer og skal være med til at sikre og udbrede forståelsen af rustfrit stål som det intelligente materialevalg. Du arbejder tæt sammen med rådgivere, arkitekter, entreprenører og bygherrer og sparrer med dem både generelt og i designfasen af projekterne.

Dine ansvarsområder:

- Rådgivning og salg med fokus på materialer, byggeteknik, levetidsøkonomi og bæredygtighed.
- Udvikling og pleje af relationer til rådgivere, entreprenører og beslutningstagere.
- Identificere og udvikle kunder og projekter – både i Danmark og på udvalgte eksportmarkeder.
- Yde teknisk rådgivning i samarbejde med kollegaer i både salg og produktion.
- Indgå i dialogen med uddannelses- og videns institutioner.
- Vedligeholde relationen til andre væsentlige samarbejdspartnere; bl.a. tømmerhandlere og elementfabrikker.

Din profil:

- Solid uddannelse inden for byggeri eller teknik – f.eks. bygningskonstruktør, ingeniør eller lign.
- Betydelig erfaring med teknisk rådgivning i byggebranchen.
- Viden om konstruktioner, bygningsfysik og bæredygtige materialevalg.
- Kommercielt mindset og evne til at skabe tillid og resultater.
- Erfaring med eksport eller internationale projekter er en fordel, men ikke et krav.
- Taler og skriver dansk og engelsk på professionelt niveau.

Vi tilbyder:

- En nøgleposition i en virksomhed med stort fagligt fokus og stærke vækstambitioner.
- En uformel positiv organisation med fladt hierarki, korte beslutningsveje og godt humør.
- Et certificeret produktprogram med dokumenterede fordele i byggeriet.
- Samarbejde med dygtige kolleger inden for salg, teknik og produktion.
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling – også internationalt.

- Konkurrencedygtig løn og sociale goder.

Bliv en del af Arminox

Arminox har hovedsæde og produktion i Mønsted ved Viborg, samt en mindre produktion og salgskontor i Canada. Din arbejdsplads bliver hovedsageligt hos vores kunder og samarbejdspartnere, men der vil også være opgaver med kollegaerne på kontoret. Vi forventer derfor, at du kan køre til Viborg indenfor en rimelig køretid og være på kontoret ca. 2 dage om ugen.

Ansøgning og kontakt

European Search Company håndterer rekrutteringsprocessen, og vi ser frem til at modtage dit CV og ansøgning samt eventuelt andet relevant materiale hurtigst muligt. Hvis du har spørgsmål til stillingen, kan du kontakte Christoffer Bjørk Petersen på +45 2080 1638 eller Brian Ranvits på +45 20 48 05 48.

Ansøgning og CV fremsendes elektronisk via nedenstående ansøgningsknap.